

# MARKT & PRODUKT



Die Vorfreude seiner Kunden aufs Boot ist auch seine Freude: Jan Brock, Geschäftsführer der Go Boating Finanzierungsmakler GmbH

**Bootsfinanzierung**  
Seit 15 Jahren lassen  
Jan Brock und sein Team  
Träume Wirklichkeit  
werden. Go Boating!

## KLEINE RATEN, WIESO WARTEN?

**B**anken, Boote, Bootshändler, Bootswerften, Bootswünsche – das ist die Welt einer kleinen Hamburger Finanzierungsmakler GmbH mit einem Namen, wie er treffender nicht sein könnte: Go Boating. Er ist Programm und Mission zugleich: Menschen aufs Wasser zu bringen mit maßgeschneiderten Krediten. Das vierköpfige Team um Geschäftsführer Jan Brock vermittelt diese seit 2006 mit großem Erfolg. Trumpf: Go Boating ist als Tochtergesellschaft des französischen Finanzinstituts CGL Teil eines internationalen Netzwerks. CGL (Compagnie Générale de Location d'Équipement) mit

Hauptsitz in Marcq-en-Barœul gehört zur Bankengruppe Société Générale und ist ein Spezialist für die Finanzierung von Booten und Yachten. Seit mehr als 40 Jahren ist CGL schon in diesem Sektor tätig und mit der Marke CGI Finance offizieller Partner von Bavaria, Brunswick, Dufour, Fountaine Pajot, Hanse und Princess. Dadurch arbeitet CGI Finance mit einem Netzwerk von rund 550 Vertragshändlern in Europa zusammen. Seit 1999 ist mit SGB Finance noch eine weitere Bank an Bord – ein Joint Venture zwischen CGL und Beneteau, zuständig für die Finanzierung von Yachten aller Marken der Groupe Beneteau:

Beneteau selbst, CNB, Delphia, Excess, Four Winns, Glastron, Jeanneau, Lagoon, Monte Carlo, Prestige, Scarab und Wellcraft. Gemeinsam mit den Werften und den 250 Vertragshändlern der Gruppe bietet das internationale Team von SGB Finance individuelle Betreuung und flexible Finanzierungslösungen europaweit. Insgesamt hat CGL über CGI Finance und SGB Finance mehr als 100 000 Boote und Yachten in Finanzierung. Jährlich kommen 5000 bis 6000 neue hinzu. Die CGL-Tochter Go Boating konzentriert sich auf Finanzierungsanfragen aus Deutschland sowie Nordeuropa. Welche Möglichkeiten

es gibt, sich den Traum vom eigenen Boot zu erfüllen, darüber sprachen wir mit Geschäftsführer Jan Brock, passionierter Segler und Eigner einer Yacht, die ebenfalls finanziert ist.

**BOOTE:** Go Boating wirbt dafür, ein Boot oder eine Yacht grundsätzlich mit einem Verbraucherkredit zu finanzieren. Ist es nicht besser bzw. sicherer zu warten, bis man den Kaufpreis komplett angespart hat?

**Jan Brock:** Selbst wenn ich alles auf einen Schlag bezahlen könnte, würde ich es nicht tun. Denn dann ist das Kapital komplett in der Yacht gebunden und ich habe weniger finanziellen Spielraum bei künftigen Investitionen, ob geplant oder unvorhergesehen.

**BOOTE:** Gerade wer das Boot nicht auf einmal bezahlen kann, bindet sich mit einem Kredit ebenfalls und verliert in unkalulierbaren Pandemie-Zeiten wie diesen doch auch an Flexibilität.

**Brock:** Andersrum: Er gewinnt an Lebensqualität und Freude! In Zeiten wie diesen ist es doch besonders wichtig, sich Träume zu erfüllen. Ein Boot bedeutet Freiheit, bringt Familie und Freunde zusammen. Noch dazu: Wo kann man die Corona-Abstandsregeln besser einhalten? Der Bootsboom nach dem ersten Lockdown 2020 spricht für sich. Kredite lassen sich problemlos an die individuellen finanziellen Verhältnisse anpassen. Lange Laufzeiten bedeuten kleine Raten. Wieso also warten?

**BOOTE:** Für welche Bootstypen und Preisspanne bietet Go Boating Finanzierungen an? Besteht die Möglichkeit ausschließlich für Neuboote oder auch für Gebrauchte?

**Brock:** Vom Schlauchboot für 15 000 € bis zur 70-Fuß-Yacht für rund 4 Mio. € ist alles dabei. Unsere Partnerbanken SGB Finance und CGI Finance, an die wir die Kredite vermitteln, finanzieren alle Serienboote und -yachten. Einzelbauten und Prototypen sind ausgeschlossen. Gebrauchteboote werden ebenfalls finanziert. Am liebsten ist uns, wenn dabei ein Händler im Spiel ist, weil dann die Risiken in Bezug auf Qualität und Eigentumslage geringer sind. Zu Bootshändlern haben wir ebenso wie zu Werften eine große Nähe, mit vielen pflegen wir jahrelange Partnerschaften. Dies kommt allen Beteiligten zugute. Unsere Erfahrung: Gute Händler haben auch gute Gebrauchteboote. Eine Einschränkung gibt es trotzdem: Bootsalter plus Kreditlaufzeit sollten

zusammen 25 Jahre nicht überschreiten. Außerdem kann der Kreditgeber ein Wertgutachten verlangen, erst recht, wenn es sich um einen Kauf von privat handelt.

**BOOTE:** Zurück zur Kreditlaufzeit. Welche Laufzeiten gibt es und wie wirken sie sich auf die monatliche Rate und den effektiven Zinssatz aus? Nehmen wir als Beispiel ein Händlerangebot: 5,79 m langes Kajütboot mit 100-PS-Außenborder, Baujahr 2021, zum Preis von 44 500 Euro.

**Brock:** Bei Yachtkrediten können Sie eine Vertragsdauer von drei bis zwölf Jahren wählen. Je länger die Laufzeit, desto geringer die monatliche Rate, deshalb empfehlen wir grundsätzlich die maximale. Mit dem Kreditrechner auf unserer Homepage [www.go-boating.de](http://www.go-boating.de) kann jeder bequem verschiedene Varianten prüfen. Bleiben wir beim genannten Beispiel und wählen die geringstmögliche Anzahlung: 30 Prozent, in diesem Fall 13 350 €. Bei drei Jahren Laufzeit beträgt die monatliche Rate 915,38 €, bei sieben Jahren 421,35 € (effektiver Jahreszins jeweils 3,75 %) und bei zwölf Jahren 270,92 € (Zinssatz 3,95 %).

**BOOTE:** Lange Laufzeit mit kleinen Raten, das klingt gut. Doch wird sie nicht zum Problem, wenn ich schon nach drei oder vier Jahren das Boot wechseln will oder aufgrund veränderter Lebenssituation, beispielsweise Arbeitslosigkeit, den Kredit nicht mehr bedienen kann?

**Brock:** In beiden Fällen kein Problem! Wir weisen ausdrücklich und wiederholt darauf hin, dass der Kreditvertrag jederzeit kurzfristig kündbar ist und dabei nur eine geringe Vorfälligkeitsentschädigung von maximal einem Prozent auf den noch offenen Restbetrag fällig wird. Im Falle eines Bootswechsels fällt gar keine Entschädigung an, sofern auch das neue Boot über Go Boating finanziert wird.

**BOOTE:** Was ist mit den in Verträgen häufig versteckten Bearbeitungsgebühren? Und welche Sicherheiten muss ich leisten?

**Brock:** Bei uns fallen solche Gebühren nicht an. Und als Sicherheit reicht unseren Banken das Boot. Erst ab einem Kaufpreis von 150 000 € verlangt Go Boating eine Eintragung ins Hamburger Seeschiffsregister. Die Kosten hierfür trägt der Kreditnehmer. Und vor jedem Finanzierungsvertrag steht zu seinem Schutz eine Bonitätsprüfung.

Das Interview führte Gernot Apfelstedt

SPREEMARINE



### Charter

Perfekte Urlaubstage auf edlen  
Linssen Yachten, auch führerschein-  
frei. Ab Zehdenick und Berlin.



### Verkauf

Gebrauchte Linssen Yachten, top  
gepflegt, von 9 bis 15 Meter. Jetzt  
online unser Angebot anschauen und  
Besichtigung vereinbaren.



### Service

Professionelle Lösungen und fach-  
liches Know-how garantieren einen  
optimalen Service rund um Ihre Yacht.

### Spree Marine GmbH

Verkauf & Administration:  
Grünauer Straße 3, 12557 Berlin

Charterbasis:  
Ziegelei 5, 16792 Zehdenick  
Telefon +49(0)30 65 66 083  
[info@spreamarine.de](mailto:info@spreamarine.de)  
[www.spreamarine.de](http://www.spreamarine.de)